



mercoledì 16 marzo 2011 - ore 18.00
Centro Congressi Milano Conference
via Tortona, 18 - Milano

Valorizzare il patrimonio immobiliare dei clienti: il private banker fra advisory e intermediazione

La volatilità dei mercati rende necessario per il Private Banker gestire adeguatamente il patrimonio immobiliare dei propri clienti e sfruttarne al massimo le potenzialità ai fini della diversificazione e del contenimento del rischio. La necessità di competenze sempre più specializzate in questo campo pone le banche di fronte ad una nuova sfida: investire in formazione od appoggiarsi a degli esperti?

Apertura dei lavori

Catia Conti

Membro Dipartimento Marketing Bancario AISM

Evoluzioni tecniche e normative: novità e opportunità

Elisabetta Merlotti

Partner PREMS

Fiscalità ed estero: due leve da maneggiare con cura

Lino Lunardi

Lunardi & Partners

Oltre l'Italia: Londra come opportunità

Ugo Tanda

Tanda Migliorini & Associates LLP

Design e Marketing: oltre l'intermediazione

Alberto Guglielmo

Partner PREMS

Per arrivare:

M2 - fermata P.ta Genova

Linea 2 - 325 - 47 - 74

Parcheggio per auto adiacente al Centro Congressi Milano Conference

La partecipazione è limitata ad un massimo di 40 persone. Ai fini organizzativi è richiesta la registrazione all'indirizzo mail info@aism.org

Il costo di partecipazione è di €50,00 + iva. Per gli associati AISM la partecipazione è gratuita. Per maggiori informazioni contattare la Segreteria AISM tel. 02.86.32.93 oppure info@aism.org.